



ГАЗПРОМБАНК

Розничный бизнес — стратегически важное и относительно новое для Газпромбанка направление деятельности. За четыре года технологической трансформации банка мы вышли в лидеры розничного бизнеса на российском рынке.

Присоединяйтесь к нашей команде и участвуйте в разработке и внедрении самых передовых продуктов и технологий клиентского обслуживания!

Менеджер по продажам банковских продуктов

Профессиональные задачи:

- консультирование клиентов по перечню банковских продуктов (вклады, кредиты, пластиковые карты, комиссионные продукты);
- привлечение клиентов и выполнение плана продаж банковских продуктов (вклады, кредиты, пластиковые карты, комиссионные продукты);
- операционное обслуживание клиентов, выдача карт;

Наши ожидания к кандидатам:

- образование от среднего-специального (предпочтительно экономическое, финансовое)
- желателен опыт работы в банковской сфере;
- желателен опыт работы с клиентами, наличие навыков продаж;

Мы предлагаем:

- прозрачная система мотивации
- твой доход зависит от твоего результата
- четкий маршрут развития карьеры
- мощный соцпакет
- ДМС с первого месяца работы, материальная помощь и другие выплаты, скидки от партнеров банка
- яркая жизнь внутри компании: спортивные, творческие, интеллектуальные сообщества, программы личностного развития
- комфортные условия работы

Звони: (391) 274-58-15

Отправляй резюме: irina.androsova@gazprombank.ru